

Книга VI (продолжение)

<i>Глава VII.</i> ПРИБЫЛЬ НА КАПИТАЛ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ СПОСОБНОСТИ. § 1. Борьба за выживание среди бизнесменов. Заслуги тех, кто прокладывает путь. § 2 – 4. Влияние закона замещения на доходы от управления, иллюстрируемое сравнением, во-первых, работы мастеров (foremen) с работой рядовых рабочих, во-вторых, работы главы предприятия с работой мастеров и, наконец, работы глав крупных и мелких предприятий. § 5. Положение предпринимателя, использующего много заемного капитала. § 6. Акционерные компании. § 7. Общая тенденция современных методов бизнеса, направленная на то, чтобы соразмерять доходы от управления с трудностью выполняемой работы	5 – 18
---	--------

<i>Глава VIII.</i> ПРИБЫЛЬ НА КАПИТАЛ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ СПОСОБНОСТИ (продолжение). § 1. Далее нам предстоит выяснить, существует ли какая-либо общая тенденция нормы прибыли к выравниванию. На крупном предприятии часть доходов от управления относится к жалованью; на мелком значительная часть заработной платы рабочих классифицируется как прибыль; в результате прибыль представляется на мелком предприятии большей, чем она есть в действительности. § 2. Нормальная годовая норма прибыли на применяемый капитал высока там, где оборотный капитал велик по сравнению с основным. Экономия на производстве в крупном масштабе, когда она получает распространение во всей отрасли, не повышает норму прибыли в данной отрасли. § 3, 4. Каждая отрасль производства и торговли имеет свою обычную, или справедливую, норму прибыли с оборота. § 5. Прибыль образует составной элемент нормальной цены предложения, однако доход, извлекаемый из уже инвестированного капитала – будь то в вещественной форме или в форме приобретения квалификации, – регулируется спросом на производимый с его помощью продукт. § 6 – 8. Сравнение прибыли и других доходов в связи с колебаниями цен, с неравным положением различных индивидуумов и с долями их в общей сумме, которые собственно и составляют результат соответственно усилий и природных способностей. § 9, 10. Соотношение интересов различных категорий рабочих в одной и той же отрасли и особенно на одном и том же предприятии	19 – 41
---	---------

Глава IX. ЗЕМЕЛЬНАЯ РЕНТА. § 1, 2. Земельная рента — это очень широкая категория. Пока что мы принимаем, что земля обрабатывается ее владельцами. Резюме предыдущих положений. § 3. Повышение реальной стоимости продукта земли обычно повышает стоимость производительского избытка и даже в еще большей степени реальную стоимость этого избытка. Различие между стоимостью затрат труда на сельскохозяйственный продукт и его общей покупательной способностью. § 4. Влияние усовершенствования агротехники на ренту. § 5. Основная теория ренты применима почти ко всем системам землепользования. Но при современной английской системе для науки имеет наибольшее значение коренное различие между долями лендлорда и фермера. См. Приложение L 42 — 51

Глава X. ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЕ. § 1. Первоначальные формы землепользования обычно основывались на соглашениях, условия которых определялись не столько сознательным контрактом, сколько обычаем; так называемый лендлорд обычно выступал в роли пассивного партнера. § 2, 3. Но обычай оказывается намного более гибким, чем это представляется на первый взгляд, о чем свидетельствует даже новейшая история Англии. Требуется большая осмотрительность при применении рикардianского подхода к земельным проблемам современной Англии, так же как и к первоначальным системам землепользования. Условия партнерства тогда были нечеткими, эластичными и подвержены произвольным многообразным изменениям. § 4, 5. Преимущества и недостатки ипольщины и крестьянской земельной собственности. § 6, 7. Английская система позволяет лендлорду обеспечить ту часть капитала, за которую он способен легко нести эффективную ответственность; она предоставляет значительную свободу действию сил отбора, хотя эта свобода меньше, чем в других отраслях производства. § 8, 9. Крупные и мелкие земельные владения. Кооперация. § 10. Трудность определения того, что является нормальными ценами и нормальными урожаями. Свобода арендатора производить усовершенствования агротехники и пользоваться их плодами. Противоречие между общественными и частными интересами при застройке свободных площадей и по другим вопросам 52 — 78

Глава XI. ОБЩИЙ ВЗГЛЯД НА РАСПРЕДЕЛЕНИЕ. § 1 — 3. Резюме предыдущих восьми глав, в которых красной нитью проводится идея, подкрепляющая идею, изложенную в гл. XV кн. V, и в которых устанавливается единство между причинами, регулирующими нормальные стоимости различных факторов и средств производства — вещественных и человеческих. § 4. Различные факторы производства могут конкурировать друг с другом из-за своего использования, но они вместе с тем служат единственными источниками использования друг друга. Как увеличение капитала расширяет возможности использования рабочей силы. § 5. Увеличение как численности, так и

производительности всякой группы рабочих обычно оказывается полезным другим рабочим; однако самой этой группе рабочих первое наносит ущерб, тогда как второе приносит выгоду. Такое увеличение изменяет предельные продукты их собственного труда и других видов труда, что оказывает влияние на уровень заработной платы. Необходимость соблюдения большой осторожности при оценке нормального предельного продукта 79 – 86

Глава XII. ОБЩЕЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА.

§ 1. Масштабы применения капитала и труда во вновь заселенной стране зависят частично от доступа к рынкам, на которых она может продавать свои товары и получать под будущие доходы кредиты для обеспечения текущих поставок потребных ей товаров. § 2, 3. Внешняя торговля Англии в прошлом столетии расширяла сферу своего действия на предметы роскоши и удобства, и лишь за последние годы она намного увеличила объем торговли товарами первой необходимости. § 4. Непосредственная выгода Англии от развития обрабатывающей промышленности оказалась меньше, чем представляется на первый взгляд, а выгода от новых средств транспорта – большей. § 5. Изменения в стоимости затрат труда на зерновые, мясо, жильё, топливо, одежду, воду, освещение, газеты и журналы, пассажирские перевозки. § 6 – 8. Прогресс повысил в Англии стоимость затрат труда (labour value) на использование земли как сельскохозяйственной, так и городской, хотя он и понизил стоимость большинства видов материальных средств производства; увеличение капитала страны привело к относительному снижению ее дохода, а не общей его массы. § 9, 10. Природа и причины изменений заработков различных категорий работающих. § 11. Доходы от исключительных способностей. § 12. Прогресс привел к большему, чем обычно полагают, повышению заработной платы рабочих и, скорее всего, уменьшил, а не увеличил непостоянство занятости свободных работников 87 – 107

Глава XIII. СВЯЗЬ МЕЖДУ ПРОГРЕССОМ И УРОВНЕМ ЖИЗНИ. § 1, 2.

Уровни трудовой деятельности и потребностей, т. е. жизни и жизненных удобств. Повышение уровня комфорта могло столетие тому назад значительно повысить в Англии заработную плату путем ограничения роста населения; но легкий доступ к продовольствию и сырью из новых стран не потребовал подобных мер. § 3 – 6. Попытки регулировать трудовую деятельность посредством сокращения рабочего дня. Чрезмерная продолжительность рабочего дня непроизводительна. Но сокращение рабочего дня умеренной продолжительности обычно сокращает общий объем производства. Поэтому хотя его непосредственный результат может стимулировать занятость, оно вскоре должно сократить объем занятости для групп с высокой заработной платой, если только их свободное время не используется таким образом, чтобы поощрять более возвышенные и более значительные виды деятельности. Угроза эмиграции капитала. Трудность выявления подлинных причин на-

блюдаемых фактов. Непосредственные и конечные результаты часто действуют в противоположных направлениях. § 7 – 9. Первоначальная цель профсоюзов состояла в том, чтобы обеспечить рабочему независимость и таким образом повысить его жизненный уровень по мере увеличения его заработной платы. Успех в достижении этой цели подтверждает силу главного оружия тред-юнионов – их “Общее правило” (Common Rule). Но жесткое проведение в жизнь буквы этого “Правила” может породить неправильную тарификацию труда и нанести ущерб предприятию, оттолкнуть капитал и иными путями повредить и рабочим и остальному населению. § 10. Трудности, связанные с изменениями покупательной силы денег, особенно в свете колебаний условий кредита. § 11 – 15. Предварительный вывод о возможностях социального прогресса. Равное разделение национального дивиденда понизит доходы многих семей мастеровых. Особое внимание следует уделить “низам” населения, но наилучшим способом повышения оплаты неквалифицированного труда является такое тщательное совершенствование характера и способностей всех категорий населения, которое, с одной стороны, намного сократит численность тех, кто неспособен ни на какой труд, кроме неквалифицированного, а с другой – увеличит число людей, обладающих более высоким творческим воображением, служащим главным источником власти человека над природой. Однако подлинно высокий уровень жизни не может быть достигнут до тех пор, пока человек не научится хорошо использовать свой досуг; и в этом заключается одно из многих свидетельств того, что насильственные экономические изменения приносят вред, когда они опережают то медленное изменение характера, которое человечество унаследовало от многих веков эгоизма и раздоров 108 – 142

Приложение А. РОСТ СВОБОДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. § 1. Физические свойства действуют наиболее энергично на ранних стадиях цивилизации, которые естественно возникли в районах с теплым климатом. § 2. Раздельная собственность укрепляет силу обычая и противодействует изменениям. § 3. Греки заставили энергию Севера повлиять на культуру Востока, но они считали, что труд представляет собой исключительно удел рабов. § 4. Внешнее сходство между экономическими условиями римлян и современного мира лишь кажущееся, но философия стоицизма и космополитический опыт поздних экспертов по римскому праву оказали существенное косвенное влияние на экономическую мысль и экономическую практику. § 5. Тевтоны очень немногочисленными научились у тех, кого они покорили; учение римлян было сохранено сарацинами. § 6, 7. Самоуправление населения могло существовать лишь в вольных городах. § 8. Влияние рыцарства на церковь. Образование крупных армий привело к уничтожению статуса вольных городов. Однако перспективы прогресса были вновь возрождены изобретением печатного станка, Реформацией и открытием Нового Света. § 9. Морские откры-

тия вначале принесли выгоду испанскому полуострову, но вскоре она распространилась на Голландию, Францию и Англию. § 10. Характер англичан рано обнаружил признаки своей современной способности к организованной деятельности. Капиталистическая организация сельского хозяйства проложила путь и к такой же организации промышленности. § 11, 12. Влияние Реформации. § 13. Расширению английского предпринимательства способствовало увеличение заморских потребителей, предъявивших спрос на большое количество товаров простейших образцов. Вначале предприниматели лишь организовывали поставки, не контролируя производство, но затем стали сосредоточивать своих работников на фабриках. § 14, 15. С тех пор рабочая сила в обрабатывающей промышленности стала целиком наемной. Образование новой системы организации сопровождалось глубокими бедствиями, из которых многие, однако, были порождены другими причинами; вместе с тем новая система спасла Англию от французских армий. § 16, 17. Теперь телеграф и печатный станок позволяют людям самим решать, как избавиться от своих несчастий; мы постепенно продвигаемся к формам коллективизма, которые окажутся совершеннее старых, поскольку они основываются на индивидуальности, отличающейся большей самодисциплинированностью 143 — 184

Приложение В. РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ. § 1. Современная экономическая наука многим обязана древней мысли косвенно, но весьма мало непосредственно. Возникшие в древности жесткие правила, регулировавшие производство и торговлю, были несколько смягчены меркантилистами. § 2, 3. Физикраты. Адам Смит развил их доктрину свободной торговли и обнаружил в теории стоимости общий стержень, придавший единство экономической науке. § 4, 5. Исследование фактов не игнорировалось его последователями, хотя некоторые из них несколько склонялись к дедуктивному мышлению. § 6 — 8. Они, однако, недостаточно учитывали зависимость характера человека от окружающих его условий. Влияние в этом отношении социалистических чаяний и биологических исследований. Джон Стюарт Милль. Особенности новейших трудов 185 — 207

Приложение С. ПРЕДМЕТ И МЕТОД ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ. § 1. Единая общественная наука желательна, но не осуществима. Ценность положений Конта, слабость его негативных аргументов. § 2. Методы экономической науки, физики, биологии. § 3. Объяснение и предвидение являют собою одну и ту же операцию противоположного характера. Лишь такие интерпретации фактов прошлого, которые основываются на тщательном анализе, могут служить правильным руководством для будущего. § 4 — 6. Неискушенный здравый смысл иногда может далеко продвинуть анализ, но он редко способен выявить скрытые причины и особенно причины этих причин. Функции механизма научного познания 208 — 224

Приложение D. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АБСТРАКТНЫХ РАССУЖДЕНИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКЕ. § 1. Экономическая наука не дает места для длинной цепи дедуктивных умозаключений: характер и границы возможностей, предоставляемых математической подготовкой. § 2, 3. Творческое воображение служит главным двигателем в научной работе; сила его проявляется не в разработке абстрактных гипотез, а в обобщении множества влияний реальных экономических сил, действующих в широкой сфере 225 — 229

Приложение E. ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАПИТАЛА. § 1. Торгово-промышленный капитал (*trade-capital*) не охватывает все богатство, обеспечивающее занятость рабочей силы. §2, 3. Бесплодность споров о сравнительном значении двух важнейших свойств — предвидения и производительности 230 — 238

Приложение F. БАРТЕРНАЯ ТОРГОВЛЯ. Неопределенности в рыночном торге больше в бартерной торговле, чем в торговле, в которой употребляются деньги; частично это объясняется тем, что человек обычно может выдать или принять определенное количество (но не определенный процент) стоимости в форме денег, а не в форме какого-либо отдельного товара, не изменяя сколько-нибудь существенную предельную полезность этого количества для него 239 — 243

Приложение G. ВЛИЯНИЕ МЕСТНЫХ СБОРОВ (RATES) И НЕКОТОРЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ О ПОЛИТИКЕ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ. § 1. Конечно влияние местных сборов сильно колеблется в зависимости от динамики миграции населения и от того, являются ли они "обременительными" или "поощрительными". Быстрое изменение условий делает невозможным четко предвидеть будущее. § 2. "Стоимость здания" (*building-value*) на земельном участке вместе со стоимостью самого участка (*site value*) образует всю стоимость этого земельного владения при условии, что возведенное строение подходит для данного участка, но не в противном случае. § 3. Обременительные налоги на стоимость участков падают главным образом на их владельцев или, в непредвиденных случаях, на арендаторов. § 4. Но такие обременительные налоги на стоимость зданий, которые одинаковы для всей страны, ложатся главным образом на того, кто использует здания. Исключительно большие местные обременительные налоги выплачиваются преимущественно землевладельцем (или арендатором) даже и в том случае, когда они исчисляются по стоимости возведенных зданий. § 5. На распределение бремени старых и новых налогов лишь в малой степени влияет то обстоятельство, что выплачиваются они лицом, занимающим здание; однако внезапное увеличение обременительных сборов — при теперешней системе сбора налогов — ложится тяжким бременем на занимающего здание, особенно если он лавочник. § 6. Оценка незанятых строительных участков на основе их капитальной стоимости и перенос части такой оценки со строения на стоимость участка могут обычно

быть полезными при условии, что они будут осуществляться постепенно и сопровождаться строгими постановлениями о соотношении между высотой зданий и свободным пространством впереди и позади них. § 7. Некоторые дополнительные суждения о налогах в сельской местности. § 8, 9. Некоторые практические предложения. Непрерывное сокращение предложения земли и крупная доля, которую коллективная деятельность занимает в ее современной стоимости, требуют выделения ее в особую категорию в практике налогообложения. 244 – 261

Приложение Н. ОГРАНИЧЕНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТАТИЧЕСКИХ ДОПУЩЕНИЙ ОТНОСИТЕЛЬНО ВОЗРАСТАЮЩЕЙ ОТДАЧИ. § 1 – 4. Гипотеза жесткой шкалы предложения ведет к возможности возникновения множества состояний равновесия, как стабильных, так и непрочных. Но гипотеза эта столь сильно расходится с реальной действительностью, когда дело касается возрастающей отдачи, что применять ее допустимо лишь в порядке эксперимента и в узких пределах. В данной связи термином "нормальная цена предложения" следует пользоваться весьма осторожно 262 – 272

Приложение I. ТЕОРИЯ СТОИМОСТИ РИКАРДО. § 1 – 3. Хотя она изложена и туманно, она в большей мере предвосхитила современную теорию отношений между издержками производства, полезностью и стоимостью, чем это признают Дживонс и некоторые другие критики 273 – 284

Приложение J ТЕОРИЯ ФОНДА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ. § 1. Столетие тому назад недостаток капитала побуждал экономистов делать чрезмерный упор на роль, которую играл капитал в регулировании заработной платы. § 2, 3. Это преувеличение роли капитала мы находим в рассмотрении заработной платы в кн. II труда Милля, предшествовавшей его исследованию стоимости, но уже в последующем анализе распределения в кн. IV его труда такое преувеличение отсутствует. Частичная симметрия взаимоотношений капитала и труда, а также производства и потребления. § 4, Связь заработной платы с торгово-промышленным капиталом и с другими формами богатства 285 – 295

Приложение К. ВИДЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ВЫГОД. Совокупные реальные издержки всякой отрасли производства в ряде направлений пропорционально меньше по сравнению с его предельными издержками; каждому такому направлению соответствует то, что можно назвать с какой-нибудь особенной точки зрения избытком. Но представляется, что лишь те виды избытка, которые рассмотрены в тексте нашего труда, требуют тщательного исследования 296 – 299

Приложение Л. ТЕОРИЯ РИКАРДО ОТНОСИТЕЛЬНО НАЛОГОВ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АГРОТЕХНИКИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ. ЧАСТЬ ХОДА ЕГО РАССУЖДЕНИЙ ОСНОВЫВАЕТСЯ НА СКРЫТЫХ НЕВЕРОЯТНЫХ ДОПУЩЕНИЯХ; ХОТЯ ЛОГИЧЕСКИ ОНИ ПРАВИЛЬНЫ, НО К РЕАЛЬНОЙ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ НЕПРИМЕНИМЫ. 300 – 305

Математическое приложение 306 –332

Словарь основных терминов, употребляемых автором 333 –339

Именной указатель 340 –343